










VSEVOLOD MALAGA



Detalles personales

-  **Nombre**
Vsevolod Malaga
-  **Dirección**
C.Rosario Romero 22
Madrid, 28029
-  **Número de teléfono**
+34603611703
-  **Correo electrónico**
vsevolodmalaga@gmail.com
-  **Fecha de nacimiento**
7/5/2003
-  **Género**
Hombre
-  **Licencia de conducir**
B
-  **Nacionalidad**
Ruso
-  **Sitio web**
www.instagram.com/vs_malaga

Habilidades

- Comunicación con los clientes** ● ● ● ● ●
- Conocimiento del mercado** ● ● ● ● ●
- Liderazgo** ● ● ● ● ●
- Agil en todos los asuntos** ● ● ● ● ●
- Organización de procesos laborales** ● ● ● ● ●

Idiomas

- Ruso** ● ● ● ● ●
- Español** ● ● ● ● ●
- Inglés** ● ● ● ● ●
- Alemán** ● ● ● ● ●

Estudio 2 grado de "Administración de Empresas" en inglés en la Universidad Carlos III de Madrid. Mi experiencia laboral empezó con 14 años, en la empresa llamada "Party Team S.L." dedicada a la organización de eventos para los niños. Durante los 4 años mi posición en la empresa creció desde animador hasta coordinador/organizador del evento. Tuve oportunidad de aprender como comunicar con los clientes, dividir el trabajo de todo el equipo, ser lider de un grupo. Con 18 años empecé a trabajar en una empresa dedicada a la venta de coches de ocasión y segunda mano llamada "Solo Carsales S.L." cuya sede se encuentra en Marbella, España. Ocupo el puesto de gerente de desarrollo y soy responsable de todos los procesos de venta, marketing y comunicación con los clientes. En 2021 hice varios cursos de Marketing Digital, que hoy en día es una herramienta inevitable para el desarrollo de cualquier negocio. Tengo ejemplos exitosos de proyectos donde emplementé mis conocimientos de marketing en RR.SS.

Experiencia laboral

Organizador de eventos

nov. 2017 - jun. 2021

Party Team, Marbella

Entré en la empresa con 14 años, ocupando el puesto de animador. Desarrollé la habilidad de ser responsable por las personas menores (4-12 años), dejar el miedo de hablar en público, crear ideas nuevas para los eventos.

Con 16 años ocupé el puesto de coordinador de todos tipos de eventos (cumpleaños, comuniones, bodas y etc). Mi objetivo fue organizar todo el equipo para que trabaje como un organismo sólido. Aprendí a tomar decisiones importantes en momentos de estrés.

En 3 años tuve bastante experiencia para poder educar a los empleados nuevos. Último año me dediqué a la organización de los eventos (comunicación con los clientes) , coordinación del equipo y educación de los empleados.

Entrenador deportivo

abr. 2020 - ago. 2020

Por cuenta propia, Marbella

Aproveché el timepo de cuarentena por el COVID-19 para organizar entrenamientos online. Compré cursos profesionales de entrenamientos para poder enseñar de manera propia.

Fue conocido por los clientes de los eventos que organizé. El grupo consistía de 10 niños de 10-14 años. Tuve que acabar los entrenamientos por la falta de tiempo.

Campamento de verano

jul. 2020 - ago. 2022

Por cuenta propia, Marbella

Mi hermana y yo aprovechamos la base de clientes que tenemos para organizar campamentos en vacaciones para niños de todas las edades. Fue una idea muy beneficiosa, ya que en Marbella tuvimos poca competencia gracias a nuestro nivel de comunicación con los niños y planificación de entretenimiento.

Nos ocupamos de los niños durante una jornada de 7 horas. Tuvimos que contratar más empleados, ya que había mucha demanda y la cantidad de niños podía llegar a 40. Ganamos mucha confianza. Mejoré mis habilidades de comunicación con los clientes, planificación y organización de trabajo en equipo.

Gerente de desarrollo

nov. 2021 - Presente

Solo CarSales, Marbella

Solo Group es una compañía con varios negocios como agencia inmobiliaria, alquiler de vehículos sin conductor, venta de coches de segunda mano y talleres mecánicos.

Empecé a trabajar en esta empresa prestando servicios de marketing en redes sociales para aumentar su presencia online. Esta experiencia ha sido muy exitosa, ya que pudimos lograr buenos resultados.

En Febrero 2022, Solo Group quiso desarrollar más el departamento de ventas. Me asignaron este puesto de trabajo para llevar al cabo las siguientes medidas:

- Actualizar los datos de los vehículos.
- Desarrollar nuevas fuentes de posicionamiento.
- Analizar constantemente el mercado.
- Llevar todo el departamento de Marketing Digital.
- Recibir y tramitar las solicitudes de los clientes.

Gracias a la experiencia en Solo Group, tengo conocimientos de todo el funcionamiento de un negocio en el interior, desde el posicionamiento de una marca hasta el control de los empleados.

Habilidades de IT

Microsoft Office (Word, Excel, ...)



Programación en HTML, C#, C++



Google (Presentaciones, Documentos, Hojas de Cálculo)



Marketing Digital



Conocimiento de RR.SS



Educación

Educación Secundaria Y Bachierato LOMCE

sept. 2017 - jun. 2021

Colegio Patrocinio San José, Estepona

He obtenido el título de Educación Secundaria en 2018 y Bachierato LOMCE en 2021 con una media de "Selectividad" alta.

Administración de Empresas

sept. 2021 - Presente

Universidad Carlos III Madrid

Estoy estudiando 2 curso de ADE en inglés.